

REAL ESTATE BUSINESS MENTORING



ALTA LIDERANÇA IMOBILIÁRIA

LÍDERES, GESTORES E EMPRESÁRIOS, que buscam ampliar seus conhecimentos e resultados, construindo um crescimento estruturado e planejado para seus NEGÓCIOS E EQUIPES.



Antes de aprendermos a liderar os outros, devemos aprender a liderar a nós mesmos.



LEMBRANDO QUE...

A capacitação profissional e desenvolvimento humano são infinitos, principalmente, na revolução tecnológica que vivemos e ainda não entendemos, por isso, prepare-se, faça diferente e saia na frente. Temos certeza que os resultados serão surpreendentes.

MENTORING

É mostrar às pessoas que já são qualificadas em uma determinada área a agir de maneira mais eficiente com foco nos negócios através da liderança e no ser Humano. Tem como eixo a felicidade humana e obtenção de formas de vida mais satisfatórias e coerentes.

É um momento em que o mentorado, com o apoio do seu mentor, analisa sua trajetória profissional, identifica seus pontos fortes, oportunidades de melhoria e discute ações que visam o melhor aproveitamento de seu potencial.

TRABALHA A

VISÃO DINÂMICA, RELACIONAMENTO, COMUNICAÇÃO, CRIATIVIDADE, IDENTIDADE, MENTALIDADE, MOTIVAÇÃO E ÉTICA.

O processo de mentoria é transformacional e permite ao indivíduo participante alcançar seus objetivos num curto espaço de tempo, pois visa alinhar, coordenar e direcionar pensamentos, atitudes e ações rumo ao estado desejado, ou seja, aos objetivos que se quer alcançar!

CLAREZA, PROPÓSITO, FELICIDADE, REALIZAÇÃO, CONSCIÊNCIA, ESCOLHAS, MUDANÇAS, CONQUISTAS, PROSPERIDADE, são questões da sua vida que que esta experiência vai auxiliá-lo a realizar!

Essa é uma oportunidade única de mudança e melhoria em sua vida pessoal e profissional.

INTERVENÇÕES DO MENTOR

PERGUNTAR, ACONSELHAR, ADVERTIR, PACIFICAR, REVER, EXEMPLIFICAR, REFLETIR, REFERENCIAR E ORIENTAR

- Tem começo, meio e fim e é baseado em resultados
- Trabalha em desenvolver o potencial DO CLIENTE no FUTURO
- Está baseado no desenvolvimento profissional
- NÃO faz julgamento
- Mantém sigilo absoluto
- É um processo de MUDANÇA, só para quem quer, onde o cliente está no comando e o mentor ao lado como copiloto
- Não é terapia nem psicoterapia

O processo de mudança, desenvolvimento profissional e autoconhecimento promove um impacto na vida de muitas pessoas.

A man in a dark suit, white shirt, and tie stands on a silver ladder. He is looking through binoculars towards the right. The background is a panoramic view of a city skyline with many skyscrapers under a blue sky with scattered white clouds.

POR QUE REALIZAR ESTE PROCESSO DE TRANSFORMAÇÃO?

Este é um poderoso processo formatado para o desenvolvimento e ampliação da **VISÃO** e capacidade de **GESTÃO** das lideranças empresariais, afinal O SUCESSO NOS NEGÓCIOS DEPENDE DA NOSSA CAPACIDADE DE **GERAR OPORTUNIDADE E RESOLVER PROBLEMAS**

RESULTADOS ESPERADOS



- ✓ Alcance de objetivos num curto espaço de tempo, pois visa alinhar, coordenar e direcionar pensamentos, atitudes e ações rumo ao estado desejado, ou seja, aos objetivos que se quer alcançar
- ✓ Aumento de produtividade
- ✓ Ativação e potencialização das habilidades individuais
- ✓ Melhoria no relacionamento entre reportes diretos e seus pares
- ✓ Maior satisfação no trabalho, entre outros

EXCLUSIVO

O único processo de **MENTORING** que trabalha com objetivos claros e realizáveis direcionando para as oportunidades, realidades e atualidades do mercado imobiliário e com referências internacionais conduzido pelo MENTOR e EMPREENDEDOR IMOBILIÁRIO INTERNACIONAL:

DANIEL ROSENTHAL

DANIEL ROSENTHAL

TAURUS GROUP



É corretor de imóveis há mais de 25 anos com Certificação de Ética Profissional auferido pelo CRECI-SP. É formado em Administração de Empresas com especializações em Marketing Promocional pela ESPM, Estratégia de Novos Negócios (FGV), Investimentos Imobiliários (FGV), International Business (Mira Costa College -CA)

Em 2011 fez o curso CIPS – Certified International Property Specialist, em 2012 se tornou International Realtor Membership e em 2016 completou o curso de Real Estate Sales Associate Pre-License Course na Gold Coast Scholls em Boca Raton-FL e concluiu sua formação em Mentoring pelo Instituto Oliscorp.

Foi Gerente de Marketing no Secovi-SP e Diretor na Eugenio Publicidade. É CEO da Taurus Group, Diretor da Casabranca Negócios Imobiliários e idealizador do Investir USA Expo, maior evento de investimentos imobiliários dos Estados Unidos na América Latina e da plataforma Corretor Global.

Atuou como representante especial da Lennar no Brasil, maior construtora residencial dos EUA e da Golden Gate Global, gestora de fundos de investimentos EB-5 em São Francisco na Califórnia.

PROGRAMAÇÃO

Período previsto do processo: 2 a 3 meses

MAIS DE
10 HORAS
DE ATENDIMENTO

REQUISITOS

O ÚNICO PRÉ-REQUISITO PARA INICIAR
ESTE PROCESSO É A **VONTADE DE MUDANÇA**
PARA OBTER **NOVOS E MELHORES RESULTADOS**

MAIS INFORMAÇÕES:

19 9.8219-1111

daniel@taurusgroup.com.br